



FÜR UNSER VERKAUFSGEBIET WIEN, NIEDERÖSTERREICH,  
NÖRDL. BURGENLAND SUCHEN WIR EINE

# VERKAUFSLEITUNG OST M/W/D

Sie möchten Vertriebserfolg aktiv gestalten, Ihr Team weiterentwickeln und Verantwortung für eine wichtige Vertriebsregion übernehmen? Bringen Sie Ihre Stärken ein und werden Sie Teil unseres Erfolgs.

## IHR AUFGABENGEBIET

- Führung und Entwicklung des Außendienstteams sowie Monitoring der Vertriebsaktivitäten
- Verantwortung für die Entwicklung und Erreichung der Vertriebs- und Umsatzziele in Ihrer Region sowie Förderung einer leistungsorientierten und konstruktiven Vertriebskultur
- Konsequente Umsetzung und Sicherstellung bestehender Vertriebs-, CRM- und Geschäftsprozesse
- Aktive Begleitung von Veränderungs- und Optimierungsprojekten im Vertrieb
- Analyse von Markt- und Kundenpotenzialen sowie Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Regelmäßiges Reporting relevanter Kennzahlen
- Betreuung von Schlüsselkunden und Unterstützung bei wichtigen Verkaufsprojekten
- Aktive Zusammenarbeit mit allen relevanten Fachbereichen sowie transparente Kommunikation der Geschäftsentwicklung

## DAS ZEICHNET SIE AUS

- Mehrjährige Führungserfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Baustoff- oder Baunebenbranche
- Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen, insbesondere Salesforce
- Erfahrung in Veränderungsprozessen und der erfolgreichen Einführung neuer Arbeitsweisen und Standards
- Natürliches Durchsetzungsvermögen sowie die Fähigkeit, Entscheidungen konsequent umzusetzen
- Unternehmerisches Denken, Eigeninitiative und Ergebnisorientierung
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und Eigenverantwortung
- Sehr gute Deutschkenntnisse, Fremdsprachen wie bspw. Slowakisch von Vorteil
- Sie schaffen Klarheit, geben Orientierung und treffen Entscheidungen
- Sie führen konsequent, fair und verbindlich
- Sie verstehen Veränderung als Chance und nehmen Ihre Mitarbeiter auf diesem Weg mit

## DAS BIETEN WIR IHNEN

- Eine verantwortungsvolle Position mit hoher Eigenständigkeit und Gestaltungsspielraum
- Direkte Berichtslinie an die Geschäftsleitung
- Ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem international tätigen Unternehmensumfeld
- Umfassendes Onboarding und intensive Einarbeitung
- Attraktives Gehaltspaket inkl. Firmen-PKW auch zur Privatnutzung
- Möglichkeit zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung

Wir sind ein europaweit tätiges innovatives Unternehmen der Baustoffindustrie. Mit unseren Produkten und Systemen sowie den speziell auf den Kunden zugeschnittenen Dienstleistungen lösen wir mit jahrelanger Erfahrung bautechnische Aufgaben.

Die Entlohnung erfolgt gemäß der KV Stein- und keramische Industrie in der Verwendungsgruppe V, abhängig von der beruflichen Qualifikation und Erfahrung.

**Werden Sie Teil unseres Teams und bewerben Sie sich jetzt**

RÖFIX AG . z.H. Frau Jacqueline Leitner . Badstraße 23, 6832 Röthis  
Tel. +43 5522 41646-130 . bewerbung@roefix.com

