



**FÜR UNSERE NIEDERLASSUNG  
IN RÖTHIS (VLBG) SUCHEN WIR EINE**

# LEITUNG VERTRIEBSMARKETING M/W/D

In dieser Rolle gestalten Sie österreichweite Marketingaktivitäten aktiv mit, arbeiten eng mit Vertrieb und Produktmanagement zusammen und tragen dazu bei, dass unsere Marke im Markt wirksam erlebbar wird.

## IHRE AUFGABEN

- Planung, Umsetzung und Weiterentwicklung regionaler Marketing- und Kommunikationsmaßnahmen
- Enge Zusammenarbeit mit Vertrieb und Produktmanagement zur Identifikation von Marktchancen und zur Entwicklung zielgerichteter verkaufsunterstützender Inhalte
- Lokale Adaptierung zentraler Kampagnen unter Einhaltung des Corporate Designs und der Markenrichtlinien
- Steuerung und Weiterentwicklung des Sales- & Marketing-Funnels – von der Marktansprache bis zur Vertriebsunterstützung
- Monitoring relevanter KPIs sowie Ableitung konkreter Maßnahmen zur Optimierung der Marketingwirkung
- Planung und Umsetzung regionaler Events, Schulungen und Partneraktivitäten
- Verantwortung für regionale PR- und Medienarbeit sowie Aufbau und Pflege regionaler Netzwerke
- Budgetverantwortung inklusive Analyse, Reporting und Ergebnisaufbereitung

## DAS BRINGEN SIE MIT

- Abgeschlossene Ausbildung im Bereich Marketing, Kommunikation oder vergleichbare Qualifikation (z. B. Studium Intermedia, Marketing, Kommunikation)
- Mehrjährige Berufserfahrung im B2B-Marketing, idealerweise in einem technischen oder industriellen Umfeld
- Ausgeprägte Vertriebsorientierung und Verständnis für regionale Markt- und Kundenanforderungen
- Souveräner Umgang mit Markenrichtlinien, CI/CD und visuellen Standards
- Kommunikationsstärke und Freude an der Zusammenarbeit mit unterschiedlichen Schnittstellen
- Strukturierte, selbstständige Arbeitsweise sowie ausgeprägtes Organisationstalent
- Erste Erfahrungen im Growth-Marketing runden ihr Profil ab

## DAS BIETEN WIR IHNEN

- Eine verantwortungsvolle Position mit hoher Eigenständigkeit und Gestaltungsspielraum
- Ein abwechslungsreiches Aufgabenfeld in einem international tätigen Unternehmensumfeld
- Enge Zusammenarbeit mit Vertrieb, Produktmanagement und zentralen Marketingfunktionen
- Ein wertschätzendes Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen
- Möglichkeit zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung

Wir sind ein europaweit tätiges innovatives Unternehmen der Baustoffindustrie. Mit unseren Produkten und Systemen sowie den speziell auf den Kunden zugeschnittenen Dienstleistungen lösen wir mit jahrelanger Erfahrung bautechnische Aufgaben.

Die Entlohnung erfolgt gemäß KV der Stein- und keramischen Industrie in der Verwendungsgruppe IV abhängig von der beruflichen Qualifikation und Erfahrung.

**Werden Sie Teil unseres Teams und bewerben Sie sich jetzt**

RÖFIX AG . z.H. Frau Jacqueline Leitner . Badstraße 23, 6832 Röthis  
Tel. +43 5522 41646-130 . bewerbung@roefix.com

**RÖFIX®**